

Certificat d'aptitude professionnelle employé de vente produits alimentaires

Option A, CAP produits alimentaires

DIPLÔMANTE

APPRENTISSAGE

Objectif de formation

À l'issue de la formation l'employé de vente sera capable de présenter les caractéristiques techniques et commerciales des produits alimentaires. Il conseillera le client, proposera des services d'accompagnement à la vente et contribuera à la fidélisation de la clientèle. La préparation et la mise en valeur des produits jusqu'à l'expédition feront également partie de ses missions.

Objectif(s) pédagogique(s)

Au cours de la formation l'alternant apprendra à vendre des produits alimentaires avec conseils personnalisés, réceptionner les produits et les mettre en état de conservation, préparer des commandes, assurer le suivi marchand, appliquer les règles d'hygiène en matière de produits et d'équipements, adopter une attitude professionnelle.

Programme

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

Méthodologie de la nutrition et de l'hygiène
Vente, accompagnement de la vente
Réception, mise en stock des produits
Expédition des produits alimentaires
Suivi des familles de produits alimentaires
Environnement économique, juridique et social des activités professionnelles
Prévention Santé Environnement / Sauveteur secouriste du travail

ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL

Français / Histoire - géographie / Education civique
Mathématiques et sciences
Anglais (non évalué à l'examen)
Education physique et sportive

Infos pratiques

Type de formation

Formation Alternance

Public cible

Tout public souhaitant évoluer dans le métier du commerce.

Durée

2 Année(s) dont 840 Heure(s) en centre 2800 Heure(s) en entreprise

Tarif(s)

Alternance : formation gratuite et rémunérée

Adresse

Brest - IFAC Campus des Métiers

465 rue de Kerlaurent,
BP 30037, Guipavas

29801 Brest cedex 9

<http://www.ifac-brest.fr/>

Contacts



SERVICE développement et promotion

02 29 00 60 60

ifac@ifac-brest.fr

Les plus

- Séjours pédagogiques



Les conditions d'admission

Prérequis

Avoir le sens de la relation client.

Modalités de recrutement

Participation à la réunion collective "mercredis de l'apprentissage" / Test de positionnement / Signature du contrat d'apprentissage.

→ Niveau d'entrée : Sans niveau spécifique ↔ Niveau de sortie : Niveau V (CAP)

Le parcours de formation

Type de parcours

Présentiel

Modalités d'évaluation

Contrôle en cours de formation (CCF).

Modalités pédagogiques

Méthode active : expérimentation, TICE, atelier, simulation, jeu de rôle, semaines de pratique professionnelle en entreprise.

Diplôme obtenu

Diplôme : Certificat d'aptitude professionnelle employé de vente produits alimentaires

Modalités d'entrée

Jusqu'à 30 ans.

Durée de la formation : 2 ans. Réduction de la durée de la formation possible selon public éligible.

Complément d'information

Code diplôme : 541

Code CPF : Salarié: 2041, Demandeur d'emploi: 2041

Code RNCP: 541

Date et mise à jour des informations : 11/01/2019